

Die Welt der Vermessung wird durch die Digitalisierung stetig verändert. Hohe Ansprüche an digitale Lösungen stellen komplexe Anforderungen an die angewandte Methodik und die eingesetzten Vermessungsgeräte.

Das umfassende Produktportfolio von Leica Geosystems, dem renommierten Anbieter von Vermessungstechnologie mit Schweizer Qualität, bietet modernste End-to-End-Workflow-Lösungen. Dank genauen Instrumenten, ausgefeilter Software und vertrauenswürdigen Serviceleistungen, bietet Leica die Lösung für innovative Workflows in der Vermessung. Als Ergänzung für das Verkaufs- und Beratungsteam suchen wir Verstärkung.

Sales Engineer Geomatik und Vermessung

Ihre Aufgaben: Sie pflegen den bestehenden Kundenstamm in Ihrem Vertriebsgebiet (BE/LU/AG/SO) und beraten diesen bezüglich der Anwendung und Implementierung von neusten Vermessungslösungen. Sie verkaufen ganzheitliche Technologie-Lösungen für die Geomatik- und Ingenieurbranche. Sie steuern den gesamten Beratungs- und Verkaufsprozess: von der Bedürfniserhebung über die Angebotsphase und Verhandlung bis zum Abschluss. Mit der Gewinnung von Neukunden sorgen Sie für eine weitere Verbreitung der Leica-Produkte und -Lösungen im Markt. Sie pflegen Ihr Kunden- und Partner-Netzwerk, vertreten das Unternehmen an Veranstaltungen und setzen Verkaufsmassnahmen in Ihrem Vertriebsgebiet nachhaltig um.

Ihr Profil: Sie sind motiviert, den Mehrwert modernster Technologie für die Geomatik zu vermitteln und zu verkaufen. Sie interessieren sich für innovative Vermessungs-Lösungen und die daraus entstehenden Möglichkeiten. Sie fühlen sich in der Ingenieurbranche wohl und verfügen über entsprechendes Geomatik-Fachwissen aus Ihrer Ausbildung und Berufserfahrung. Ihr Interesse an langfristigen Kundenbeziehungen und ihr dienstleistungsorientiertes Handeln sind Ihnen in dieser beratenden Tätigkeit hilfreich. Als guter Kommunikator und offener Mensch der gerne Kontakte pflegt, verstehen Sie es auf Leute zuzugehen. Sie sprechen fließend Deutsch und können auch in Englisch zu kommunizieren.

Ihre Chancen: Mit Ihrer Arbeit fördern Sie die Digitalisierung der Geomatik und unterstützen damit auch Ihre Kunden in der laufenden Transformation. Die konstante Weiterentwicklung von Technologie und Lösungen, machen diese Stelle zur langfristigen Herausforderung. Als Sales-Engineer bei Leica arbeiten Sie selbstständig sowie in hoher Eigenverantwortung und profitieren von den damit verbundenen Freiheiten. Bauen Sie Kundenbeziehungen auf, und erweitern Sie Ihr Netzwerk zu verschiedensten Unternehmen und Partnern.

Für weitere Informationen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung und freue mich auf Ihre Bewerbung, online oder per e-Mail. Diskretion ist selbstverständlich.

Philippe Lebert GmbH - Personalberatung Geoinformatik und IT
079 707 20 11, mail@philippe-lebert.ch, www.philippe-lebert.ch